

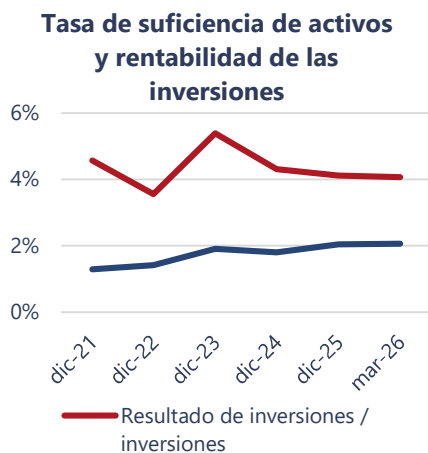
Humphreys ratifica en “Categoría AA-” la clasificación de riesgo de las pólizas emitidas por EuroAmerica Seguros de Vida S.A.

Compañía enfocada principalmente a rentas vitalicias con un patrimonio de \$ 103.885 millones (mar-26).

Santiago, 29 de septiembre de 2026

Instrumentos clasificados:

Tipo de instrumento	Clasificación ¹
Pólizas	AA-



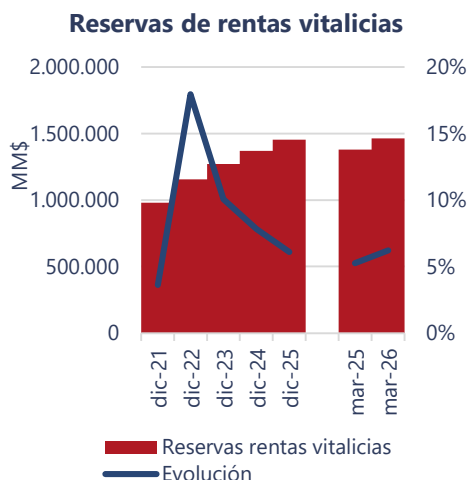
Humphreys decidió mantener en “Categoría AA-” la clasificación de las pólizas emitidas por **EuroAmerica Seguros de Vida S.A. (EuroAmerica Vida)**. Asimismo, su tendencia se mantiene en “Estable”.

La clasificación de riesgo “Categoría AA-” asignada a **EuroAmerica Vida** se fundamenta, principalmente, en una alta capacidad de pago para responder a sus obligaciones, gracias a la existencia de una visión de negocio capaz de responder a los cambios en el mercado y a una estructura organizacional con una administración profesional orientada al cumplimiento de sus objetivos.

Dentro de los elementos que favorecen la clasificación, se encuentra la orientación técnica en la administración de activos, reflejada en un *spread*, medido como diferencia entre rentabilidad de las inversiones y tasa de suficiencia de activos (TSA) y su adecuado posicionamiento en los segmentos en los que participa, además de la experiencia acumulada en la larga trayectoria de la aseguradora como unidad de negocios y el modelo de gestión de riesgos. Por otra parte, la clasificación considera como positivo el hecho de que la compañía cuente con un área de contraloría interna que se enmarca en la estrategia de desarrollo definida por el grupo controlador complementada por un gobierno corporativo que hace uso de diferentes comités para la toma de decisiones. Asimismo, se observa una adecuada automatización de sus procesos con énfasis en el uso de nuevas tecnologías, exhibiendo buenos niveles en comparación al estándar de mercado. En efecto, en los últimos tres cierres anuales el retorno promedio de las inversiones alcanzó 4,6%, frente a una tasa de suficiencia de activos (TSA) promedio de 1,91% —diferencial que se mantuvo a marzo de 2026, con retornos de 4,6% y una TSA de 2,06%—. Por su parte, la eficiencia de la compañía, medida como gastos de administración sobre resultado de inversiones, se situó en 0,13 veces a esa fecha, por debajo de las 0,22 veces del mercado de seguros previsionales.

Desde otra perspectiva, la categoría de riesgo asignada se encuentra acotada por el menor apoyo que la sociedad posee en términos financieros y

¹ Metodología aplicada: Metodología Clasificación de Riesgo Contratos de Seguros Compañías de Seguros de Vida (29-02-2024).



en materias asociadas a la gestión de riesgos, en comparación con otras compañías del sector que integran importantes grupos aseguradores en el ámbito mundial y con experiencia en mercados más sofisticados. Con todo, se reconoce que el carácter local de la entidad favorece el conocimiento acabado de su demanda y agiliza la toma de decisiones.

La clasificación incorpora como un factor limitante la baja diversificación de productos ofrecidos por la entidad. Si bien **EuroAmerica Vida** incluye dentro del *mix* de cartera el ramo de seguro de invalidez y sobrevivencia, su participación es reducida y depende de los resultados de licitaciones periódicas, lo que no garantiza una diversificación sostenida en el tiempo. No obstante, la compañía ha vuelto a incursionar en el segmento de seguros colectivos, cuyo primaje directo creció 58,8% interanual hasta representar un 9,4% de la prima directa al cierre de marzo de 2026.

En términos de ASG, **EuroAmerica Vida** no cuenta con iniciativas formales ligadas a este ámbito. No obstante, dentro de su memoria integrada cuenta con una sección donde describe los distintos lineamientos que mantiene enfocados a sostenibilidad, innovación y desarrollo.

La perspectiva de clasificación se califica "*Estable*", principalmente, porque no se visualizan en el corto plazo cambios en los factores de relevancia que incidan favorable o desfavorablemente en la clasificación de riesgo de la compañía de seguros.

Sin perjuicio de lo anterior, se observa que la compañía aún mantiene un nivel elevado del endeudamiento relativo, que a marzo de 2026 alcanzó 15,0 veces, frente a 10,8 veces del promedio del mercado de seguros de vida. De persistir esta tendencia y considerando el volumen de negocio de la entidad, podría llevar a futuro a una revisión de la categoría asignada.

Finalmente, para mantener el *rating* actual, es necesario que no se debiliten aquellos aspectos que determinan su fortaleza como entidad aseguradora y/o reducciones drásticas en el diferencial entre la rentabilidad de los activos y la tasa de suficiencia de los activos.

EuroAmerica Vida es una sociedad aseguradora con más de 125 años de trayectoria en el mercado de seguros, y que en la actualidad mantiene presencia en los segmentos de renta vitalicia y en seguros de sobrevivencia e invalidez. Al cierre del primer trimestre de 2026, la aseguradora registraba 21.609 pólizas vigentes, de las cuales el 93,2% correspondían a seguros previsionales.

A marzo de 2026, **EuroAmerica Vida** presentó reservas técnicas por \$ 1,5 billones², inversiones por \$ 1,6 billones, de las cuales el 75,7% correspondían a inversiones financieras y el 24,3% restante a inversiones inmobiliarias, con un patrimonio de \$ 103.885 millones. Durante el primer trimestre de 2026, obtuvo una prima directa de \$ 28.222 millones, concentrándose principalmente en rentas vitalicias, las que representaron el 90,6%. Durante 2025, la compañía generó utilidades por \$ 3.228 millones, un aumento de 225,5% respecto de 2024, y los tres primeros meses de 2026 registró un resultado de \$ 3.666 millones.

Ximena Oyarce L.

Analista de riesgo

ximena.oyarce@humphreys.cl

Ignacio Muñoz Q.

Jefe de analistas

ignacio.munoz@humphreys.cl

Hernán Jiménez A.

Gerente de riesgo

hernan.jimenez@humphreys.cl

² Millones de millones.