

La compañía presenta un patrimonio de \$ 110.092 millones a diciembre de 2025

Santiago, 27 de mayo de 2026

Instrumentos clasificados:

Tipo de instrumento	Clasificación ¹
Pólizas	AA+

Humphreys ratifica en “Categoría AA+” la clasificación de las pólizas de Chubb Seguros de Vida

Humphreys decidió mantener la clasificación de riesgo de las pólizas emitidas por **Chubb Seguros de Vida Chile S.A. (Chubb Vida)** en “Categoría AA+”. Por su parte la tendencia se mantiene en “Estable”.

La clasificación de las pólizas emitidas por la compañía en “Categoría AA+” se fundamenta, principalmente, en el importante apoyo que le brinda su matriz, Chubb Limited. Lo anterior se ve reflejado tanto en el ámbito operativo, de control y de desarrollo de productos, así como también, en el respaldo financiero entregado, lo cual redundando en un nivel de soporte técnico y administrativo superior al esperado para una compañía del tamaño y nivel de utilidades de esta aseguradora.

Otro aspecto relevante que apoya la clasificación asignada es la participación de mercado que mantiene **Chubb Vida**. Actualmente, la compañía se posiciona, en términos de prima directa, dentro de las siete principales compañías que participan en la industria de seguros de vida. Además, si solo se considera el segmento principal en el que participa, Bancaseguros y *Retail*, la aseguradora se posiciona en el tercer lugar, con una participación de un 12,6% medido sobre prima directa. Lo anterior le permite, además, un mayor acceso a economías de escala, y también que la siniestralidad tienda a mantener un comportamiento estadísticamente normal.

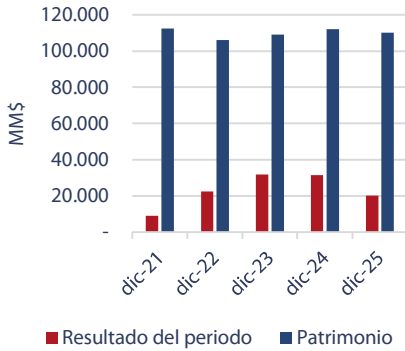
Además, se reconocen como elementos positivos la buena cobertura de sus reservas y el perfil conservador de su cartera de inversiones. Paralelamente, se valoran su bajo endeudamiento relativo, la atomización de los riesgos y la cesión de riesgos a reaseguradoras de alta solvencia, las que cuentan con una elevada clasificación en escala local.

Entre los elementos que restringen la clasificación, se considera la concentración que mantiene la compañía en dos de sus ramas, las que concentran más del 50% de su prima directa. Sin embargo, esta concentración se ha visto disminuida durante los últimos años y se encuentra en niveles acordes a la clasificación, además se considera favorable el hecho que la entidad se encuentra incursionando en el segmento Colectivos tradicionales, específicamente en la rama de Salud. Lo mencionado le permite a **Chubb Vida** mejorar la diversificación de cartera.

También se observa como elemento restrictivo la baja diversificación de sus canales de distribución, debido a que la compañía presenta una alta

¹ Metodología aplicada: Metodología Clasificación de Riesgo Contratos de Seguros Compañías de Seguros de Vida (29-02-2024).

Patrimonio y Resultados



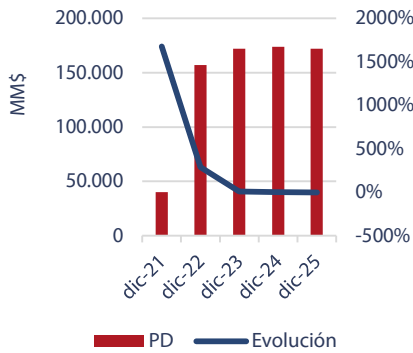
concentración de sus ventas en *sponsor* y/o alianzas, donde Banco de Chile es su principal canal.

En términos de ASG, **Chubb Vida** está trabajando en una política de sostenibilidad. Además, dentro de su memoria integrada considera una sección donde describe la diversidad de su personal en cuanto a edad, género, rango etario, entre otros, así como datos sobre la disparidad salarial de género dentro de la compañía.

La perspectiva de la clasificación en el corto plazo se califica en “*Estable*”, principalmente porque no se visualizan modificaciones en los factores de relevancia que incidan favorable o desfavorablemente en la clasificación de riesgo de la compañía.

Para que la aseguradora mantenga la categoría de riesgo actual resulta necesario que no se experimente un deterioro significativo en las fortalezas que determinan su clasificación de riesgo, y, en especial, que se mantenga la relación con su matriz respecto, al apoyo entregado a nivel financiero y *know how* por parte de este último; asimismo, el debilitamiento de la matriz podría conllevar a una disminución en la clasificación de riesgo.

Evolución Prima Directa



Chubb Vida comenzó sus operaciones en marzo de 2005, concentrando sus actividades en seguros tradicionales, preferentemente masivos. La compañía enfoca sus esfuerzos, en el segmento Bancaseguros y *Retail* con más del 90% de su prima directa, principalmente en las ramas de Desgravamen Consumos y Otros y Salud.

Al cierre de 2025, **Chubb Vida** presentó reservas técnicas por \$ 126.064 millones, inversiones por \$ 215.345 millones y un patrimonio de \$ 110.092 millones. A la misma fecha, su prima directa alcanzó los \$ 172.078 millones, con lo que registró una participación de 4,9% con respecto al mercado de seguros de vida².

Diego Tapia Zárate

Analista de riesgo

diego.tapia@humphreys.cl

Ignacio Muñoz Quezada

Jefe de analistas

ignacio.munoz@humphreys.cl

² Sin considerar la prima directa provenientes de seguros previsionales.