

que pulir y ser prolijo. Para mí una de las cosas que es tremendamente importante es cuál será el perímetro regulatorio. Ello porque antes estábamos muchísimo más acostumbrados a que el sistema financiero era algo muy conocido, muy visible. Ha escuchado sobre Shadow Banking, operadores sin regulación, muchas veces se lee esto como una preocupación de que te están desintermediando. No tengo problema en que me desintermedien, siempre y cuando sea con las mismas reglas del juego y, a la vez, no pongan en riesgo cosas como las que han ocurrido en algunas sociedades financieras, que no se han comportado a la altura.

Mirando la reforma laboral, ¿de qué manera los ha afectado? Banco de Chile reclamó ante tribunales por la dotación del 9% en servicios mínimos.

— Este es un buen ejemplo de por qué, frente a una reforma laboral que no necesariamente comparto en sus aspectos, nosotros defendíamos enfáticamente que en la industria sensible y/o regulada, lo lógico era que el mundo de servicios mínimos lo definiera el supervisor que conoce el sistema y conoce lo que es una cadena de pago. Cuando se pide a un tercero que se pronuncie es muy difícil, por eso estamos en la discusión en la que estamos.

¿Qué opinión tiene de la reforma previsional que viene?

— Esta es una discusión bastante antigua y por distintas razones no se ha querido abordar. El sistema de pensiones, de AFP, en su origen, bien pensado. Las cosas evolucionan y nadie se imaginó el tema de las lagunas, que las personas viven más y que tenemos tasas de interés más bajas.

Entonces, ¿gesta complemente a favor de la reforma previsional?

— Estoy a favor de que mejoramos el sistema de pensiones, como estoy a favor de muchas cosas que se han dicho. Todos los sistemas tienen que ser perfectibles y los tiempos van cambiando. Piensa lo que hoy día está pasando, no sólo en la industria financiera. Todo el mundo de la Fintec. Se está transformando el mundo a una velocidad increíble. Si antes nos demorábamos 20 años en darnos cuenta de algo, hoy son tres.

¿Qué rol juegan los intereses bancarios en ese aspecto?

— Nosotros no estamos ajenos de lo que pasa en el mundo. Estamos hoy día con niveles de tasa de interés los más bajos de la historia. Hay una liquidez en el mundo que es impresionante. Por lo tanto, tendremos un ciclo que no cambiará, no importa quien asuma el Gobierno.

¿Qué opina de la venta de BBVA? ¿En qué posición está

EXPECTATIVAS

“Mi preocupación sigue siendo que generemos un buen ambiente para que haya inversión. Nuestra falta de crecimiento tiene mucho que ver con lo que se está invirtiendo”.

NEGOCIACIÓN BBVA-SCOTIABANK

“Agregaré más competitividad al mercado”.

MERCADO ARGENTINO

“Partir de cero en otro país es muy difícil. Asociaciones el día de mañana, puede ser”.

DEUDA SUBORDINADA

“Esperamos terminar de pagarla en 23 años en vez de 40 años. Lo que más me importa es poder terminar con el último vestigio de la crisis de los 80’ en el sistema chileno”.

Banco de Chile con respecto a sus competidores?

— Cuando uno mira la composición de la industria y quienes son los principales actores, la transacción en sí tiene una lógica impecable. Estará Banco Santander, Banco de Chile, Itaú con su fusión, el Banco Estado, el BCL. Es como un grupo bastante homogéneo, por lo tanto el paso que está dando Scotiabank junto a BBVA es ser uno más. A diferencia de lo que algunos creen, agregará más competitividad al mercado.

¿Qué planes de inversión tiene Banco de Chile?

— En este mundo de transformación, lo que más hemos pretendido hacer es buscar muchas mejoras de eficiencia, productividad y sin duda el tema digital es una parte importante. Hoy todo el mundo quiere la inmediatez de todo.

¿Qué tienen en carpeta? ¿Hay nuevos negocios?

— Respecto a los nuevos negocios en Chile, la ley te dice qué es lo que puedes hacer. En lo personal pienso y aspiro, a que la regulación juegue a favor, de más bancarización, más inclusión de gente, porque hemos tomado algunas medidas que apuntan exactamente al sentido contrario, como por ejemplo la tasa máxima convencional y la regulación del Sernac Financiero. ●

Corfo anunciará esta semana plan para mejorar liquidez de Sociedades de Garantía Recíproca

Aunque la medida llega justo tras la caída en default de Confianza, desde la Corporación estatal aseguran que venían trabajando en este plan hace casi un año.

MARIANA MARUSIC

—Las Sociedades de Garantía Recíproca (SGR) están en la mira luego de que Confianza S.A.G.R. cayera en default este mes. La baja de la clasificación la hizo Humphreys, argumentando que en septiembre la SGR dio a conocer a la Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras (SBIF) sobre obligaciones que no fueron pagadas con los flujos operacionales de dicho mes.

Pese a que en la industria aseguran que se trataría de un problema puntual de Confianza, el default ocurre en momentos en que la reglamentación de Corfo para acompañar a las Instituciones de Garantía Recíproca (IGR), no ha sido la mejor.

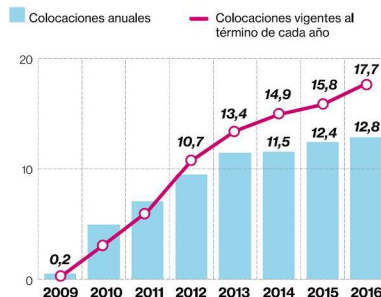
Sin embargo, esto podría cambiar en los próximos días, ya que Corfo está ad portas de hacer un anuncio sobre el fortalecimiento en el que ha venido trabajando para la industria desde hace casi un año. Las novedades, advierte el vicepresidente ejecutivo de la entidad, Eduardo Bitran, llegarían probablemente esta semana.

“Nosotros estamos tomando todas las medidas para asegurar el desarrollo de la industria en forma sana... Veníamos trabajando con el gremio antes de que ocurriera este tema de Confianza para consolidar aún más la industria, especialmente en aspectos regulatorios y de liquidez y otros factores importantes”, dice Bitran.

Bitran se refiere a la Asociación de Instituciones de Garantía Recíproca (Asigar), gremio que reúne a las principales SGR del país, donde las empresas socias representan el 91% de la industria. Tanto Bitran como el gremio destacan que Confianza no pertenece a

Colocaciones y stock vigente de SGR

En millones de UF



FUENTE: ASIGAR, Quiroz & Asociados.

Paulina Padilla • PULSO

Las SGR socias de Asigar han permitido el acceso a financiamiento a pymes por más de US\$ 2.700 millones desde la creación del modelo hace diez años.

la asociación y que “representa un porcentaje muy bajo del mercado (4,8%)”, detalla Asigar.

Con este telón de fondo, desde Corfo esperan “al cierre del presente año implementar un programa de largo plazo que permitirá aumentar el nivel de colocaciones de las SGR en un contexto de mayor liquidez de estas entidades, con lo cual se fortalecerá el desarrollo de la industria”.

Justamente lo que le jugó en contra a Confianza fue la liquidez.

“Hay que reconocer que ese sistema no estuvo bien estructurado”, reconoció Bitran en una conferencia de prensa tras la caída en default de la SGR.

“Hace varios meses propusimos a Corfo un mecanismo para aumentar la capacidad de fianzas para las pymes mediante el fortalecimiento de los fondos de garantía con más capital privado. Estamos en conversaciones con Corfo”, apuntaron desde Asigar. ●



CONFÍA TU TRANSFORMACIÓN DIGITAL EN MANOS DE UN EXPERTO.



CLARO EMPRESAS SOMOS DIGITAL

800 000 171 | clarochile.cl

claro empresas

