

## **Tendencia de clasificación se mantiene en "Estable"**

### ***Humphreys* mantuvo en "Categoría AA-" la clasificación de las pólizas de Euroamerica Seguros de Vida**

---

Santiago, 28 de octubre de 2016. **Humphreys** decidió ratificar la clasificación de las pólizas de **Euroamerica Seguros de Vida S.A. (Euroamerica Vida)** en "Categoría AA-". La tendencia de la clasificación se calificó "Estable".

La clasificación de sus obligaciones en "Categoría AA-" refleja que la firma posee una alta capacidad de pago para responder a sus obligaciones, gracias a la existencia de una visión de negocio claramente definida y de una estructura organizacional orientada al cumplimiento de sus objetivos.

Dentro de los elementos positivos se considera, además, la orientación técnica en la administración de activos, por cuenta propia y de terceros, y su adecuado o fuerte posicionamiento en los principales segmentos en los que participa. También se incorpora la experiencia acumulada en la larga trayectoria de la aseguradora como unidad de negocios y el modelo de gestión de riesgos y su área de contraloría interna, que se enmarca dentro de la estrategia de desarrollo definida por el grupo controlador, complementado por un gobierno corporativo que hace uso de diferentes comités para la toma de decisiones. Lo anterior se ve potenciado con una política de inversiones definida y bien estructurada, ejecutada por un grupo interdisciplinario de ejecutivos con experiencia y conocimiento en la materia, que se ha materializado en una cartera de inversión diversificada, con niveles de rentabilidad coherentes con el riesgo asumido y con mediciones constantes a los riesgos en que se encuentra sometido (la tasa de suficiencia de los activos, TSA, asciende a 1,92% a junio de 2016; por su parte la rentabilidad anual de las inversiones ha fluctuado entre 3,2% y 8,0% los últimos tres años, promediando 5,7% anual). Asimismo, se observa una automatización adecuada de sus procesos con énfasis en el uso de nuevas tecnologías, incluso por niveles superiores al estándar que presenta el mercado.

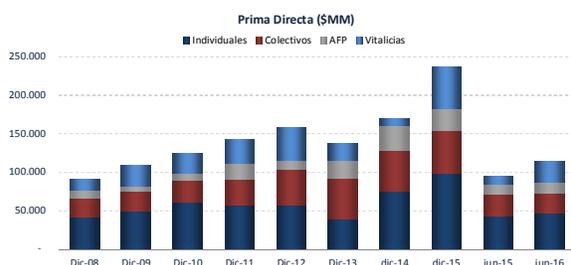
La compañía ha definido distintas líneas de negocios para satisfacer su mercado objetivo, utilizando canales de distribución consolidados y competitivos, apoyándose en un equipo profesional con conocimiento de la industria y haciendo un uso adecuado de la tecnología disponible en el mercado.

En particular, reforzando lo ya dicho, se valora el fuerte posicionamiento del seguro colectivo de salud que brinda la compañía, que implica un primaje anual de aproximadamente \$42.733 millones.

Desde otra perspectiva, la categoría de riesgo asignada se encuentra acotada por el menor apoyo que la sociedad posee en términos financieros y en materias asociadas a la gestión de riesgos, en comparación con otras compañías del sector que integran importantes grupos aseguradores en el ámbito mundial y con experiencia en mercados más sofisticados. Con todo, se reconoce que el carácter local de la entidad favorece el conocimiento acabado de su demanda y agiliza la toma de decisiones.

Asimismo, dada la fuerte orientación de su negocio hacia la administración de activos propios y de terceros, sus resultados finales quedan expuestos al riesgo crediticio y de mercado de la cartera de activos gestionados, y por ende a su capacidad como organización para administrar dichos riesgos.

La evaluación recoge, además, el hecho de que la aseguradora presenta un nivel patrimonial que ha mostrado un comportamiento creciente en términos reales, salvo en diciembre de 2015 y junio de 2016 en que se puede observar una pequeña baja en el tamaño del patrimonio. No obstante, considera que exhibe niveles de endeudamiento superiores al de sus pares relevantes.



**Euroamerica Vida** es una empresa con presencia en los segmentos de rentas vitalicias, seguros tradicionales y AFP. En términos generales, enfoca su estrategia comercial al desarrollo de negocios orientados a satisfacer las necesidades de ahorro, inversión y protección de sus clientes durante todo su ciclo de vida. La compañía cuenta con una larga trayectoria en el mercado asegurador (cerca de 110 años) y su patrimonio está conformado en su totalidad por capitales nacionales.

A junio de 2016 la compañía gestionaba activos por US\$ 1.814 millones, de los cuales US\$ 1.761 millones correspondían a la administración de su cartera de inversión. Por otro lado, mantiene reservas técnicas totales por US\$ 1.660 millones y su patrimonio asciende a US\$ 101 millones. A junio de 2016, poseía una participación de mercado de 4,0% respecto a la prima directa. Durante el primer semestre de 2016 sus ventas ascendieron a US\$ 172 millones, distribuidas en seguros tradicionales individuales (41,7%), colectivos (22,2%) y previsionales (36,1%).

Para mayores antecedentes, ver el respectivo informe de clasificación en [www.humphreys.cl](http://www.humphreys.cl).

Contacto **Humphreys**:  
 Carlos García B. / Luis Felipe Illanes Z.  
 Teléfono: 56 – 22433 5200  
 E-mail: [luisfelipe.illanes@humphreys.cl](mailto:luisfelipe.illanes@humphreys.cl)

 <http://twitter.com/HumphreysChile>

Clasificadora de Riesgo Humphreys  
 Isidora Goyenechea #3621 – Of. 1601 - Las Condes - Santiago - Chile  
 Fono (56) 22433 5200– Fax (56) 22433 5201  
 E-mail: [ratings@humphreys.cl](mailto:ratings@humphreys.cl)  
<http://www.humphreys.cl>

Para ser eliminado de nuestra lista de direcciones, envíenos un correo a [ratings@humphreys.cl](mailto:ratings@humphreys.cl) con el asunto "eliminar de la lista".